

VENDEDOR

CONTENIDOS MINIMOS

El Vendedor está capacitado, de acuerdo a las actividades que se desarrollan en el perfil profesional, para vender productos y servicios, en tiempo y forma, de acuerdo a los requerimientos del cliente, teniendo en cuenta los procedimientos de la empresa y aplicando las medidas de seguridad y cuidado del medio ambiente. Está en condiciones de: recepcionar y atender al cliente, contemplando sus necesidades de compra, ejecutando reglas de cortesía y controlando el tiempo de atención de acuerdo a los procedimientos pautados por la empresa; ejecutar la venta considerando los requerimientos del cliente y de acuerdo a los procedimientos de la empresa; mantener agendas, operar bases de datos; operar una venta a través de los medios de comunicación disponibles en la actualidad, y emplear eficazmente los servicios provistos sobre plataforma de Internet. El Vendedor podrá desempeñarse seleccionando con solvencia los procedimientos apropiados para la resolución de actividades propias de su tarea. Sabe determinar en qué situaciones debe recurrir al nivel superior jerárquico, de existir y posee responsabilidad sobre su propio aprendizaje y trabajo. Este profesional tendrá capacidad para actuar en el marco de un equipo de trabajo en el proceso de ventas, y estará en condiciones de insertarse en una Jerarquía organizacional.